**職務経歴書**

〇〇〇〇年〇月〇日

海外　陸

**【職務要約】**

　4～5行程度で、アピールしたい経歴を入れましょう。

この内容で詳細を見てもらえるかが決まります。

**【職務経歴詳細】**

〇〇株式会社（19〇〇年〇月～19〇〇年〇月）

事業内容：必ず記載しましょう

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 19〇〇年〇月　　 ～19〇〇年〇月 | サイトの業種ごとの書き方を参考に、項目ごと簡潔にまとめましょう【所属部署】〇〇部〇〇課（10名）【役職】なし【取扱商品】自動車や機械に使われる金属部品【担当業務】・新規開拓60：既存営業40・展示会、イベントなどで知り合った顧客へ訪問アポイント獲得・現状の課題をヒアリングし解決案を提示・見積もり作成、受注処理・既存顧客へ定期的に訪問、ヒアリング、解決案を提示【実績】19〇〇年度　顧客数〇％　売上〇％19〇〇年度　国内営業所全体（150名）で新規開拓部門1位を獲得 |
| 19〇〇年〇月　　 ～19〇〇年〇月 | 【所属部署】〇〇部〇〇課（10名）【役職】課長【取扱商品】自動車や機械に使われる金属部品【担当業務】・新規開拓10：既存営業90・既存顧客へ定期的に訪問、ヒアリング、解決案を提示・10名の営業担当の営業管理、同行、研修、評価査定、KPI設定・営業計画策定【実績】19〇〇年度　〇〇部〇〇課　売上〇％19〇〇年度　〇〇部〇〇課　売上〇％19〇〇年度　部署拡大（10名→15名） |

退職理由：必ず記載しましょう

〇〇株式会社（19〇〇年〇月～現在）

事業内容：金属加工機械（NC旋盤加工機・プレス機器）の販売商社

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 19〇〇年〇月　　 ～19〇〇年〇月 | 【所属部署】〇〇部〇〇課（10名）【役職】なし【取扱商品】金属加工機械（NC旋盤加工機・プレス機器）【担当業務】・東南アジアの既存取引先を現地スタッフと訪問、状況確認・新規導入提案・拠点の売り上げ確認、営業計画の立案【実績】19〇〇年度　ベトナム拠点　売上〇％19〇〇年度　マレーシア拠点　売上〇％19〇〇年度　東南アジア全体　売上〇％ |
| 19〇〇年〇月　　 ～現在 | 【所属部署】〇〇部〇〇課（10名）【役職】課長【取扱商品】金属加工機械（NC旋盤加工機・プレス機器）【担当業務】・東海営業部7名の営業管理、同行、研修、評価査定、KPI設定・営業計画策定 |

退職理由：海外で現地の方と一緒に仕事をすることで己を成長させたいため

**【資格・スキル】**

英語力については資格・スキルか自己PRで必ず触れましょう

19〇〇年〇月　TOEIC　850

19〇〇年〇月　普通自動車第一種運転免許

**【自己PR】**

英語でのコミュニケーション能力

　海外営業として〇年間、現地の方と英語でコミュニケーションをとりながら営業活動をしておりました。取引先が外国人のケースもあり、ビジネス交渉できる英語力があります。

マネジメント力

　〇年間営業部のマネージャーを務めておりました。営業成績を管理し、時に同行することでスタッフの改善点を共有し、育成した経験もございます。